

## المرابحة للآمر بالشراء

عقد تبيع بموجبه البنوك الإسلامية العميل سلعة معينة اشترتها بناءً على طلبه بسعر التكلفة مضافاً إليه هامش ربح متفق عليه.

مما يعني شراء البنك لسلعة معينة من التاجر مثل (سيارة- بيت. الخ) تتم بناء على طلب العميل ثم يبيع البنك السلعة الى العميل بسعر اعلى ويتمثل الفرق بين سعر الشراء وسعر البيع ربح البنك.



## خطوات الحصول على المرابحة للآمر بالشراء:

يتقدم العميل بطلب السلعة التي يرغب في تملكها ويقوم البنك بشراء السلعة

يتحقق البنك من التقرير الائتماني للعميل من شركة المعلومات الائتمانية (كريف)

يبيع البنك السلعة للعميل بعد تملكها بسعر اعلى وهو يمثل ربح البنك

دفع العميل المبلغ المترتب عليه وفق برنامج السداد المتفق عليه

## أهم الأحكام الشرعية المتعلقة بالمرابحة للآمر بالشراء

- بيان سعر السلعة الحقيقى للعميل.
- تحديد نسبة المرابحة التي يتقاضاها البنك بنسبة مئوية أو مبلغ محدد يضاف على سعر السلعة الحقيقي وهو مقدار ربح البنك.
  - أن تكون السلعة مملوكة للبنك.
  - تحديد أقساط السداد وثباتها منذ تنفيذ العقد.
- يمكن للبنك طلب مبلغ مالي مسبق للتأكد من رغبة العميل بشراء السلعة ويسمى هامش الجدية أو ضمان الجدية.
- لا يجوز زيادة مبلغ المرابحة على العميل والأصل في ذلك أنه دين معلق في ذمة العميل.

## المقارنة بين المرابحة للآمر بالشراء في البنوك الإسلامية والقروض في البنوك الأخرى

القرض	المرابحة للآمر بالشراء	المجال
عقد قرض بفائدة	عقد بيع ويجوز فيه الربح	العقد
نقد مقابل نقد	سلعة مقابل نقد	محل العقد
ثابت او متغير حسب العقد	ثابت لا يتغير	الربح
ونوع سعر الفائدة		
لا يتملك البنك سلعة	يتملك البنك السلعة	الملكية
لا توجد ضمانة من البنك	توجد ضمانة من البنك للسلعة ويتحمل	الضمان
للسلعة ولا يتحمل تبيعة	تبعية هلاكها قبل أن يتملكها العميل	
هلاکها		